

Het verkoopproces, hoe werkt dit?

- **Vrijblijvende aanvraag:** door contact op te nemen met Prins van Oranje Jachtmakelaardij is de eerste stap gezet. Onze makelaars informeren u graag naar de mogelijkheden.
- **Boot verkopen;** bij akkoord wordt er tijdens een gesprek, dit kan telefonisch of per mail, besproken wat de mogelijkheden zijn. U kunt uw boot brengen naar onze locatie in Heeg te Friesland. Prins van Oranje kan uw boot ook ophalen of uw schip verkopen op locatie.
- **Boot inventariseren;** onze makelaars zullen, in overleg met u, alle details van de boot inventariseren. Er worden foto's gemaakt en alle informatie wordt verzameld en verwerkt. Op basis van alle gegevens wordt de vraagprijs bepaald.
- **Presentatie schip;** de verkoop van uw schip kan zowel in één van onze showrooms of in de verkoophaven. Ook is verkoop op locatie bespreekbaar. Uw jacht wordt gedurende de verkoopperiode schoon en netjes gehouden. Hierbij kunt u denken aan de tent netjes opgevouwen, kussens recht, boot aankleden door middel van een flesje wijn met glazen, tijdschriften, handdoeken etc.
- **Verkoopkanalen;** we hanteren een actieve internationale verkoopstrategie. We zorgen voor een optimale presentatie op onze eigen website en op externe internetsites (wereldwijd op ruim 45 websites). Verder bezoeken we beurzen, adverteren in watersport gerelateerde bladen, informeren onze klanten via nieuwsbrieven, advertenties op sociale media en we benaderen actief (potentiële) klanten.
- **Prijsonderhandelingen;** wanneer een klant een bod uitbrengt verzorgen wij, in samenspraak met u, de onderhandelingen om voor u de beste prijs te krijgen voor uw boot. Hierbij houden we de prijsafspraken en onderhandelingsruimte met de verkoper(s) in het oog.

- **Klantafspraken;** de overeengekomen afspraken worden vastgelegd in een overeenkomst. Dit zorgt ervoor dat voor alle partijen de verdere gang van zaken duidelijk en concreet zijn.
- **Proefvaren;** wanneer er een overeenkomst tot stand is gekomen is deze altijd onder voorbehoud van een proefvaart en eventuele keuring. Hierbij is altijd één van onze jachtmakelaars bij aanwezig.
- **Keuring verzorgen;** indien de koper ervoor kiest om te boot te laten keuren, wat wij altijd adviseren, heeft deze het recht om zelf een keuringsbedrijf in te schakelen. Prins van Oranje kan u hierbij assisteren en verzorgt dan de afspraak met de keurmeester, de kraankosten en proefvaart. Eventuele gebreken worden besproken en worden in overleg opgelost.
- **Transactie afsluiten;** afhankelijk van de afspraken in de overeenkomst ter aanzien van de keuring worden er nieuwe afspraken gemaakt voor het verhelpen van eventuele wezenlijke gebreken. Onze eigen Jachtservice regelen dat deze gebreken verholpen worden.
- **Oplevering;** in overleg met de koper en na het verhelpen van eventuele wezenlijke gebreken wordt er een datum afgesproken voor oplevering van uw boot. Prins van Oranje zorgt ervoor dat de boot netjes en vaarklaar wordt opgeleverd. Tevens vindt er een uitleg plaats voor een veilige eerst tocht. De sleuteloverdracht vindt in eerste instantie plaats op ons kantoor in Heeg, Friesland. Indien gewenst kan dit ook op een andere locatie in Europa.